



Für den weiteren Ausbau unseres Teams suchen wir Sie zum nächstmöglichen Zeitpunkt als:

Vertriebsmitarbeiter Neurochirurgie - Medizintechnik im Außendienst (m/w/d)

Unser Angebot an Sie

- Nach einer intensiven Einarbeitungsphase (u.a. am Unternehmenssitz in Tuttlingen) übernehmen Sie Verantwortung für alle Vertriebsaktivitäten im Außendienst für unser Produktportfolio im Bereich der Neurochirurgie.
- Sie planen und koordinieren eigenständig alle Marketing- und Vertriebsmaßnahmen.
- Schwerpunkt Ihrer Tätigkeit ist die Betreuung von Bestandskunden und die aktive Gewinnung von Neukunden.
- In Ihrem Gebiet sind Sie Experte und Ansprechpartner für Ärzte, OP-Pflegepersonal und Einkaufsabteilungen.
- Sie führen Schulungen in Workshops durch und beraten Anwender für unsere Produkte während OP-Begleitungen.
- Langfristig bauen Sie ein Netzwerk zu Schlüsselexperten auf und schaffen so die Grundlage für Expertenwissen zur Entwicklung von innovativen Produkten und Lösungen.
- Sie behalten den Blick für Mitbewerber und führen regelmäßige Marktanalysen durch.
- Unser Vertriebsinnendienst übernimmt für Sie die Angebots-, Auftrags- und Rechnungsabwicklung. Sie begleiten den Prozess mit dem Kunden und bestechen durch exzellenten After-Sales Service.
- Ihr Aufgabenbereich wird durch die Teilnahme an nationalen Messen und Kongressen abgerundet. Bei Bedarf unterstützen Sie auch bei internationalen Events.

Das zeichnet Sie aus

- Sie verfügen über mind. eine abgeschlossene Berufsausbildung oder ein Studium.
- Ihr Profil zeichnet sich durch mehrjährige Vertriebserfahrung, idealerweise in der Medizintechnik oder dem Healthcare-Bereich aus.
- Sie besitzen eine Leidenschaft für Medizin bzw. Medizintechnik und können andere damit begeistern.
- Der Kontakt mit unterschiedlichsten Menschen ist für Sie eine Freude und Sie haben ein Talent für den Aufbau von Beziehungen und Netzwerken.
- Der Kunde steht im Fokus Ihres Denkens und Handelns.
- Sie schätzen eigenverantwortliches Arbeiten, mit regelmäßigem Austausch zum Headquarter.
- Sie besitzen einen gültigen PKW-Führerschein.
- Deutsch auf Muttersprachniveau ist eine Voraussetzung. Darüber hinaus verfügen Sie über gute Englischkenntnisse.

Zusätzliche Informationen

- Passend zu Ihrem Wohnort, werden wir ein Vertriebsgebiet innerhalb Deutschlands gemeinsam mit Ihnen definieren. Idealerweise leben Sie in Nord-, Mittel- oder Westdeutschland.
- Die Reisetätigkeit kann bis zu 80% mit Ihrem Firmenwagen im Vertriebsgebiet betragen.
- Je nach Planung Ihrer Arbeitswoche sind Sie die übrige Zeit im Home-Office.

Das bieten wir Ihnen

- Eine spannende Stelle in einer zukunftssicheren Branche
- Viel Eigenverantwortung
- Viele Mitgestaltungs- und Entfaltungsmöglichkeiten
- Weiterbildungsmöglichkeiten
- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Attraktive, leistungsgerechte Bezahlung, bestehend aus einem Fixum und Provisionen
- Flexibles Arbeitszeitmodell
- 30 Tage Urlaub im Jahr

Über evonos

evonos entwickelt und fertigt hochwertige neurochirurgische Instrumente, Implantate und OP-Leuchten, die von führenden Chirurg*innen weltweit genutzt werden.

Die Wahl unserer Produkte ist jedoch nicht nur in deren Qualität begründet, sondern auch in unserem Wissen über den chirurgischen Prozess und die Bedürfnisse derjenigen, die im Operationssaal tätig sind.

An unserem Standort in Tuttlingen arbeiten wir deshalb bereits seit zehn Jahren verantwortungsbewusst und unermüdlich an jedem Detail, das den Komfort für Anwender wie auch für Patienten steigert.

Wir freuen uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung per E-Mail an:

jobs@evonos.de

Hinweis:

Der Einsendeschluss für die Bewerbungsunterlagen ist am Freitag, 15.09.2023



evonos GmbH & Co. KG

Herr Ingolf Diez | Stockacher Str. 134 | 78532 Tuttlingen

evonos